

# Covid-19 : les conséquences économiques dans les secteurs des industries de santé

Principaux contributeurs	<b>Rémi Vicente et Olivier Passet</b>
Directeur de la publication	Laurent Faibis
Date de publication	23 mars 2020
Site	<b><a href="http://www.xerfi.com">www.xerfi.com</a></b>
e-mail	<a href="mailto:etudes@xerfi.fr">etudes@xerfi.fr</a>
Adresse	13-15 rue de Calais 75009 Paris
Téléphone	01 53 21 81 51
Fax	01 42 81 42 14

Le groupe **Xerfi**, leader français des études sur les secteurs et les entreprises, apporte aux décideurs les analyses indispensables pour surveiller l'évolution des marchés et de la concurrence, décrypter les stratégies et les performances des entreprises, en France comme à l'international. Le site **Xerfi.com** met ainsi en ligne le plus vaste catalogue d'études sur les secteurs et les entreprises.

Au sein du premier bureau d'études spécialisé en France, les experts sectoriels du groupe **Xerfi** sont animés d'une passion commune : traiter l'information avec une très grande rigueur intellectuelle, réaliser des analyses professionnelles au plus près des réalités de la vie économique, s'engager sur des conclusions rédigées avec l'ambition de la probité et de la qualité.

Pour atteindre ces objectifs, le groupe **Xerfi** s'est donné tous les moyens de l'indépendance : son capital est détenu par ses dirigeants, son développement repose pour l'essentiel sur l'édition des études réalisées à sa propre initiative, des méthodes de travail éprouvées, des règles déontologiques strictes.

Des milliers d'entreprises, comme tous les réseaux bancaires, les investisseurs et financiers, les leaders du conseil et de l'audit ont fait des études du groupe **Xerfi** l'outil indispensable pour appuyer leur réflexion.



<b>1. LES CONSÉQUENCES POUR L'ÉCONOMIE FRANÇAISE</b>	<b>4</b>
1.1. À RETENIR	5
1.2. LES MÉCANISMES DE TRANSMISSION DE LA CRISE	6
1.3. QUEL SCÉNARIO DE REPRISE ?	7
1.4. LE SCÉNARIO DE CROISSANCE DE XERFI ET LES INDICATEURS CLÉS	8
1.5. LES SECTEURS EN PREMIÈRE LIGNE	11
1.6. LES SECTEURS SUIVEURS ET RÉSILIENTS	12
<b>2. LES CONSÉQUENCES POUR LES INDUSTRIES DE SANTÉ</b>	<b>13</b>
2.1. À RETENIR	14
2.2. L'IMPACT SUR LA DEMANDE	15
2.3. LA SEGMENTATION SECTORIELLE	16
2.4. LES CAPACITÉS DE RÉSISTANCE ET DE REBOND	17

# LES CONSÉQUENCES POUR L'ÉCONOMIE FRANÇAISE



## À RETENIR

1

La pandémie du coronavirus crée un choc d'ampleur inédite. Nous sommes passés d'un choc localisé, menaçant quelques chaînes d'approvisionnement, à un choc généralisé qui altère la dynamique de demande et de production de tous les pays de façon simultanée. Ce type de choc synchrone a une portée en termes d'effets multiplicateurs considérables à échelle mondiale. L'impact se compte en points de croissance, comme en 2008, notamment depuis la généralisation du confinement.

2

Nous faisons ici l'hypothèse que le confinement s'étirera sur 45 jours, ce qui constitue une hypothèse plutôt optimiste. Cette contrainte déstabilise massivement l'activité de nombreux secteurs de services, mais aussi de l'industrie (automobile, biens d'équipement, construction) qui se retrouvent à l'arrêt ou quasi-arrêt. Le choc produit selon nos hypothèses un décrochage de 3,3% du PIB en 2020, suivi d'un rebond de 3,0% en 2021.

3

L'économie ne retrouverait son niveau de fin 2019, qu'au quatrième trimestre 2021. Ce qui marque une altération de la croissance potentielle. L'arrière-plan d'instabilité financière et la trace longue que pourrait laisser le dévissage de l'activité sur la qualité des bilans des entreprises, de l'État et des banques, éloignent la perspective d'une récupération rapide en forme de V. Plus l'épisode se prolonge et plus la perspective d'un effacement rapide de la crise s'éloigne.

4

Face à un choc concentré et supposé transitoire, les entreprises ne devraient pas procéder à un ajustement massif de leurs capacités. En conséquence, ce sont les résultats d'exploitation et les trésoreries qui devraient absorber l'essentiel de la secousse à court terme. Les risques de redressement judiciaire et de dépôts de bilan sont particulièrement importants, parmi les PME de service notamment, en dépit des mesures de soutien public (chômage partiel, ajournement des dépenses fiscales et d'énergie, etc.).

5

Le choc d'activité sera massif dans certains secteurs de services qui ne sont pas usuellement les plus instables. Les secteurs des transports, de l'hôtellerie-restauration, des services aux ménages (récréatifs, loisir, soins, etc.) et du commerce spécialisé sont en première ligne. À cela s'ajoutent les industries exposées au dévissage du commerce mondial. On peut estimer que le tiers de l'économie pourrait se retrouver en situation sinistrée, avec des effets d'entraînement puissants sur 50% du PIB.

6

Outre les secteurs non marchands ou administrés, liés à la santé, l'action sociale, l'éducation, seules quelques activités marchandes devraient résister au tsunami, voire en profiter à court terme (la filière agricole et alimentaire, jusqu'au commerce de détail, la pharmacie et le secteur financier notamment).

## 1.2. LES MÉCANISMES DE TRANSMISSION DE LA CRISE

### D'un choc d'offre à un choc multicanal

En l'espace de quelques jours, la crise du COVID19 a pris une nouvelle dimension et profondément changé de nature et de portée au plan économique. Elle pouvait apparaître dans les premiers temps de la propagation du virus comme un choc asymétrique dont l'épicentre était en Asie (Chine, Corée), avec l'Italie comme foyer secondaire. Avec essentiellement des conséquences en matière de rupture d'approvisionnement et de ralentissement du commerce mondial. À mesure que la contagion atteignait la France et que les mesures de confinement s'étendaient, nous sommes passés à un choc généralisé qui altère la dynamique de demande et de production de tous les pays de façon simultanée. Les entreprises doivent désormais faire face à un choc de premier ordre qui peut mettre pour certaines en péril leur trésorerie et leur survie.

#### ■ Un choc « multicanal »

Effet choc d'offre	Effets directs dévastateurs du confinement sur le transport, le tourisme, l'hôtellerie-restauration, les activités récréatives, le commerce spécialisé, les industries à l'arrêt (automobile, équipement, construction)	Fort impact direct sur l'emploi précaire, CDD courts (secteurs à très forte réactivité de l'emploi)
	Possibilités de distribution très restreintes concernant le commerce spécialisé, hormis le circuit du e-commerce	Conséquences massives tout au long des filières de production de biens durables
	Très brutale dégradation des marges et de la trésorerie, hausse des faillites	Le choc va peser principalement à court terme sur le compte d'exploitation des entreprises
	Restriction de l'offre de travail liée aux mesures de confinement et de quarantaine	Effet qui n'est que partiellement compensé par le télétravail
	Rupture des chaînes d'approvisionnement en amont + restriction du fret	Effet prix collatéral sur certains composants Hausse des prix du fret
	Accès restreint à certains biens d'équipement	Effet peu prégnant à court terme et non pertinent à long terme.
Effet choc de demande	Gel de l'investissement et des embauches, hausse du chômage (partiel ou non)	Les secteurs les plus exposés au confinement, sont des secteurs de service (ce qui est atypique), à ajustement rapide de l'emploi. Le chômage partiel ne pourra absorber tout le choc
	Ajournement forcé de toutes les dépenses de consommations de biens et services non distribués (45% de la consommation). Effet diffus sur la confiance des ménages à plus long terme	Hausse massive et forcée du taux d'épargne
	Ralentissement de la demande mondiale (circuit exportations)	Effet puissant du multiplicateur du commerce international
Effet mixte	Impact sur la production des filiales étrangères des groupes français	Effet diffus sur l'économie domestique de la dégradation des comptes consolidés des groupes nationaux et étrangers implantés en France (50% de l'emploi marchand résident).

## 1.3. QUEL SCÉNARIO DE REPRISE ?

**Quelle résilience pour le secteur financier ?**

Le choc du COVID 19 et des mesures de confinement qui s'imposent est d'une ampleur inédite dans une période de paix. Simultané, dans toutes les régions du monde, il comporte des effets multiplicateurs sur le commerce international d'une ampleur redoutable. Un choc d'une telle brutalité interroge nécessairement sur la résilience du secteur financier. Une défaillance des institutions financières créerait des effets de second tour extrêmement aggravants. La chute des bourses, que l'on observe dès à présent, ne fragilise que les intermédiaires financiers qui portent ce risque directement, en compte propre. L'industrie du capital investissement est en revanche très exposée à court terme. Les banques, pour leur part, ne sont que très indirectement exposées. Les fonds de gestion dont elles sont actionnaires ne gèrent ce risque que pour le compte de clients. Elles sont en revanche plus directement impactées par l'inversion de la courbe des taux, qui consume leurs marges d'intérêt et par la montée à terme des créances douteuses à leur actif, liée à la forte augmentation du risque de faillite des entreprises sur lesquelles elles sont exposées.

**Un scénario de reprise en V reste possible**

Face à la gravité de ce choc, aux risques de faillites en chaîne dans le secteur privé, à la dégradation induite des bilans bancaires, à l'effet de freinage que produira l'effort de restauration des trésoreries et des comptes publics et aux changements durables de comportement de mobilité, le scénario en V reste encore possible, mais il est très fragilisé si les mesures de confinement s'étirent jusqu'à l'été. Il sera mécaniquement puissant au troisième trimestre, si les mesures de confinement ne durent pas plus de 45 jours (selon notre hypothèse médiane) mais il risque d'être insuffisant pour compenser l'activité perdue, compte tenu de l'arrière-plan financier qui pourrait créer un effet de « longue traîne ». Les enveloppes de soutien public et monétaire risquent rapidement de se révéler insuffisante compte tenu de l'ampleur et du risque d'étirement de l'arrêt de l'activité qui touche de plein fouet plus d'un tiers de l'économie, et dont le périmètre pourrait encore s'étendre.

**■ Un scénario en V n'est pas certain**

Rebond possible à la fin du confinement	Mais risque de crise à double détente, comme en 2008	
Restauration de la Bourse	Risque de surajustement à la hausse sur les prix des matières premières et les produits de base, compte tenu de la destruction des capacités	Fragilité de la sphère financière à surveiller
Restockage		Les banques peuvent bénéficier d'un effet d'aubaine à court terme grâce à la hausse des opérations de crédits de trésorerie aux entreprises (si la crise est limitée dans le temps)
Rattrapage de la demande différée	Effort prolongé de <b>reconstitution de trésoreries</b> , qui freinera au-delà du pic d'épidémie les embauches et l'investissement	Mais risque de restriction du crédit lié à la restauration des ratios de risque ou de liquidité momentanément assouplis
Diminution du taux d'épargne		
Contexte prolongé de faiblesse des taux d'intérêt et de l'inflation	Efforts de consolidation des finances publiques, sur fond de forte dégradation des comptes de l'État	

## 1.4. LE SCÉNARIO DE CROISSANCE DE XERFI ET LES INDICATEURS CLÉS

### Un premier scénario médian de croissance

La pandémie du Coronavirus crée une situation d'incertitude économique radicale. Il serait très prématuré de prétendre faire une prévision à ce stade de la crise. **Nous proposons dès lors un scénario médian de croissance (-3,3% en 2020, +3,0% en 2021)**, sur lequel les risques d'erreur sont évidemment extrêmes. Ce scénario suppose un dévissage cumulé de l'activité de l'ordre de 10% aux premier et deuxième trimestres. En dépit de l'incertitude qui entoure ce chiffrage, il nous paraît prudent d'intégrer au minimum ce contexte macro-économique dégradé comme base de l'évaluation de la dynamique des marchés et des risques induits sur l'activité des entreprises dans les trimestres à venir. Ce scénario médian sera sujet à de multiples révisions, au fur et à mesure que l'information se précisera. Il est possible qu'à ce stade, il sous-estime le lissage induit par l'inertie des décaissements. L'instabilité infra-annuelle de l'activité est en effet d'une ampleur inédite. Mais compte tenu d'une certaine stabilité sous-jacente de l'emploi (en baisse amortie par l'extension du dispositif de chômage partiel) et des revenus des ménages, notamment du fait du ralentissement de l'inflation et des dispositifs budgétaires et monétaires destinés à préserver les capacités, il existe une puissante force de rappel (technique) pour faire revenir rapidement l'économie dans son couloir de croissance de moyen terme.

### Baisse de la trésorerie et hausse de l'épargne : un double à-coup de grande ampleur

Cette dualité inédite entre la dynamique du revenu des ménages et l'effondrement de l'offre et de la consommation, liée au contingentement de la force travail et aux restrictions forcées de l'accès à certains biens et services, crée deux à-coups simultanés d'une ampleur considérable : **l'un à la baisse sur les marges et la trésorerie des entreprises**, et par ricochet sur les comptes de l'État, qui temporise le choc par des transferts ; **l'autre à la hausse sur le taux d'épargne des ménages**, qui sont dans l'impossibilité réglementaire et fonctionnelle de dépenser leur revenu. Pour prendre la mesure de l'ampleur de ce choc et de l'incroyable instabilité créée sur les profils infra-annuels, il suffit de regarder la part des dépenses de consommation qui est tout ou partie bloquée par le confinement. Cette part est de l'ordre de 45%. Si ce blocage s'étire sur un mois dans un trimestre, cela signifie une contribution de -15 points à la croissance trimestrielle de la consommation. Cela aide à comprendre le profil, en première approche insensé, des variations trimestrielles du compte qui est présenté.

### Une récupération en forme de V encore intégrée dans notre scénario

Cette projection médiane, intègre largement la possibilité d'une récupération en forme de V de l'économie. Néanmoins, le choc étant largement centré sur les services, une partie des dépenses perdues n'est pas récupérable, hormis quelques effets de *rush* à la sortie du confinement. De surcroît, la montée des dettes bancaires, l'allongement des délais de paiement pour les PME, la dégradation inévitable de la trésorerie des entreprises et la forte dégradation des comptes publics invitent à la prudence sur le potentiel de récupération rapide et sans séquelles de l'économie à moyen terme. L'investissement pourrait être assez fortement pénalisé, ainsi que la construction, qui était déjà en phase de ralentissement. Certains secteurs à cycle long de production, comme l'aéronautique ou le ferroviaire, pourraient également mettre en cause leurs plans de charge compte tenu de la dégradation de la situation financière des transporteurs. L'automobile pourrait porter également longtemps la trace du choc alors que son modèle est déjà en plein doute, ce qui pourrait accélérer la décline et la concentration des capacités.



Le scénario de rebond reste aussi prudent compte tenu de l'hétérogénéité des durées de résolution de la crise selon les différentes régions du monde. Il existe notamment de gros doutes, sur la capacité d'endiguement de l'épidémie sur le continent américain, et dans de nombreux pays en développement.

### ■ Structure de la consommation des ménages

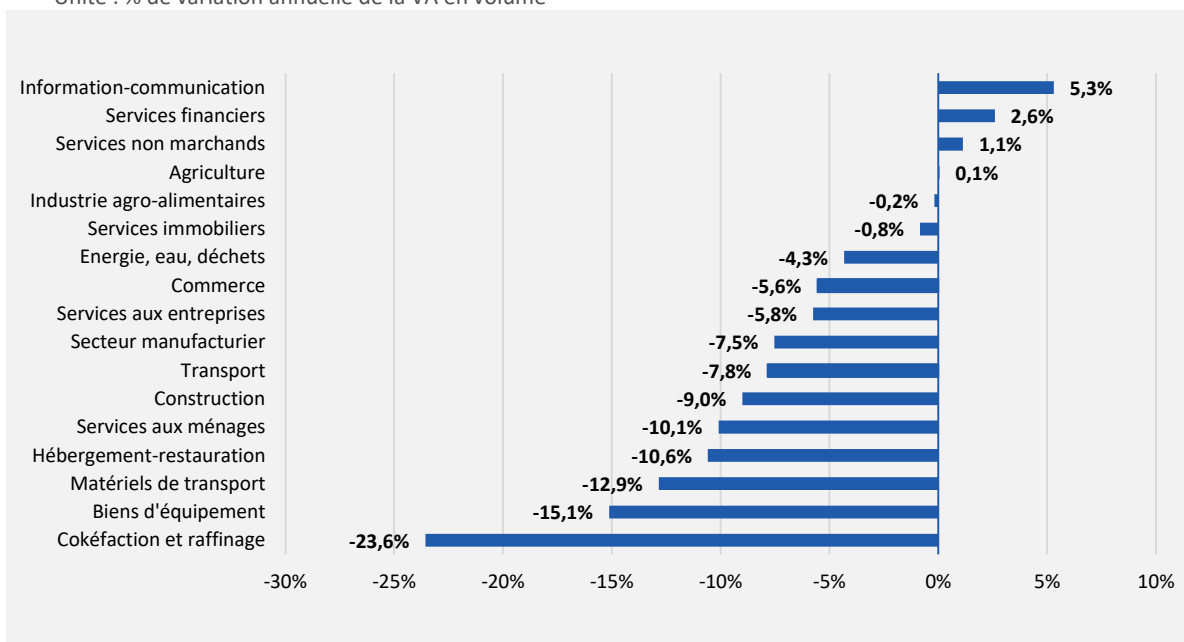
Unités : part en % de la consommation des ménages

Biens et services contingentés par le confinement ou non accessibles		Biens et services accessibles	
Articles d'habillement et chaussures	3,6	Produits alimentaires et boissons non alcoolisées	13,1
Entretien et réparation du logement	1,6	Boissons alcoolisées, tabac et stupéfiants	3,7
Meubles, articles d'ameublement, etc.	1,4	Loyers d'habitation effectifs	4,6
Articles de ménage en textiles	0,3	Loyers d'habitation imputés	14,4
Appareils ménagers	0,8	Alimentation en eau et services liés au logement	1,4
Verrerie, vaisselle et ustensiles de ménage	0,6	Électricité, gaz et autres combustibles	4,3
Outillage et autre matériel pour la maison et le jardin	0,4	Biens et services pour l'entretien courant du foyer	1,1
Transports	14,1	Santé	4,0
Matériel de téléphonie et de télécopie	0,4	Services postaux	0,1
Loisirs et culture	7,9	Services de téléphonie et de télécopie	1,9
Restaurants et hôtels	7,6	Enseignement	0,5
Soins corporels	2,5	Protection sociale	2,0
Autres services	1,2	Assurance	4,2
Effets personnels nca	1,0	Services financiers nca	1,2
<b>Total contingenté</b>	<b>43,5</b>	<b>Total accessible</b>	<b>56,5</b>

Traitement Xerfi / Source : Eurostat

### ■ Projection de croissance de valeur ajoutée en volume des grands secteurs de l'économie

Unité : % de variation annuelle de la VA en volume



Traitement et projections Xerfi / Source : INSEE

■ PIB et compte emploi-ressource : scénario médian au 22/03/2020, bâti sur l'hypothèse d'un confinement de 45 jours

France	2018	2018	2019	2020	2021	T1 19	T2 19	T3 19	T4 19	T1 20	T2 20	T3 20	T3 20	T1 21	T2 21	T3 21	T4 21
PIB	100%	1,7	1,3	-3,3	3,0	0,3	0,4	0,3	-0,1	-2,0	-6,9	7,7	0,2	0,3	0,5	0,4	0,3
Consommation	54%	0,9	1,2	-3,5	6,9	0,4	0,2	0,4	0,3	-4,0	-11,0	18,0	1,0	0,2	0,4	0,4	0,4
Cons. Publique	24%	0,8	1,3	1,6	0,9	0,2	0,4	0,5	0,5	0,3	0,5	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Investissement	23%	2,8	3,6	-8,0	3,9	0,5	1,4	1,3	0,2	-5,1	-17,0	21,7	0,4	-0,4	-0,6	-0,6	-0,6
Construction	12%	2,1	3,2	-7,5	3,6	0,4	1,7	0,9	0,2	-5,0	-17,0	22,0	-0,2	-0,5	-0,5	-0,5	-0,5
Équipement	5%	2,1	3,6	-10,0	4,4	1,4	0,9	1,2	-0,4	-5,5	-19,0	21,0	2,0	0,0	-0,7	-0,7	-0,7
Stocks	* 1%	-0,3	-0,4	-0,4	0,5	0,3	-0,2	-0,1	-0,5	-0,1	-0,4	0,9	0,2	0,0	0,0	0,0	0,0
Exportations	32%	3,5	1,9	-7,4	2,2	0,3	-0,2	-0,3	0,0	0,1	-6,0	-5,0	-2,0	3,0	4,0	3,0	2,0
Importations	33%	1,2	2,2	-8,4	9,2	1,3	-0,2	0,4	-0,4	-4,1	-15,6	17,4	0,4	1,8	2,5	1,9	1,4
Commerce extérieur	* -1%	0,7	-0,1	0,4	-2,2	-0,3	0,0	-0,3	0,1	1,4	3,2	-6,8	-0,7	0,3	0,4	0,3	0,2
Balance courante	**	-15	-19	-15	-40	-5	-6	-6	-1,9	-1	7	-10	-12	-11	-10	-9	-9
Bal. courante (% PIB)		-0,6	-0,8	-0,6	-1,7												
Emploi		1,2	1,0	-0,7	-0,2	0,3	0,3	0,2	0,2	-0,2	-0,8	-0,5	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Taux de chômage		9,0	8,5	9,6	10,5	8,6	8,5	8,5	8,2	8,6	9,5	10,1	10,2	10,3	10,5	10,6	10,7
Salaires	***	1,5	1,7	1,6	1,3	0,5	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
Inflation		1,8	1,1	-0,1	0,7	0,1	0,4	0,3	0,2	0,1	-1,1	0,0	0,3	0,2	0,2	0,5	0,5
Solde sect. public	**	-59	-77	-162	-78												
Solde sect. public (% PIB)		-2,5	-3,2	-6,9	-3,2												
Dette publique (% PIB)		98	101	112	108												
PIB nominal	**	2 354	2 420	2 331	2 413												

Variation d'une période sur l'autre, sauf indication contraire : \* contribution à la croissance du PIB

\*\* mds d'euros

\*\*\* salaire horaire

Traitement et projections Xerfi / Source : INSEE

## 1.5. LES SECTEURS EN PREMIÈRE LIGNE

### ■ Les secteurs en première ligne

Secteurs	Poids dans le PIB	Croissance 2020 et 2021		Commentaires
<b>Ce sont les secteurs les plus directement et massivement impactés par les mesures de confinement</b> , soit qu'ils soient mis à l'arrêt quasi-intégral, soit qu'ils soient très fortement exposés au dévissage du commerce international. Ce second facteur peut étirer la crise dans le temps, compte tenu des décalages géographiques dans la diffusion de la pandémie et de ses effets paralysant sur l'offre et la demande.				
<b>1- Services liés à la mobilité et / ou engageant une socialisation</b>	<b>20,8%</b>	<b>-7,3%</b>	<b>+11,0%</b>	<p>Ces services sont en première ligne. Ils pourraient perdre en moyenne plus de 60% d'activité entre mi-mars et fin avril et -16% entre le second semestre 2019 et le premier semestre de 2020.</p> <p>Certains secteurs ont peu d'effets d'entraînement (les services aux ménages notamment, l'hôtellerie). La fermeture des magasins spécialisés ou des bars et restaurants bloque en revanche des composantes de la chaîne de production amont, avec de très forts effets collatéraux sur toute la chaîne d'approvisionnement. Sur ces secteurs à très fort BFR, le risque de faillite est considérable.</p>
<i>Hébergement et restauration</i>	2,8%	-10,6%	+13,4%	
<i>Transport</i>	4,4%	-7,8%	+13,2%	
<i>Commerce</i>	10,7%	-5,6%	9,4%	
<i>Services aux personnes / activités récréatives, soins, loisirs, culture etc.</i>	2,9%	-10,1%	11,8%	
<b>2- Les industries (y compris la construction) à l'arrêt et/ou très fortement exposées au commerce international</b>	<b>8,2%</b>	<b>-10,7%</b>	<b>5,6%</b>	<p>Ces secteurs de l'industrie et de la construction, ont un puissant pouvoir d'entraînement sur le reste de l'économie marchande. Ces secteurs, qui amplifient traditionnellement le cycle économique, sont pour une large part techniquement à l'arrêt du fait des retombées de la politique de confinement. L'accord du 22 mars entre Le gouvernement et les fédérations du bâtiment et travaux publics devrait néanmoins permettre de maintenir la continuité de certains chantiers, mais à marche ralentie.</p>
<i>Matériel de transport</i>	1,3%	-12,9%	-1,4%	
<i>Biens d'équipement</i>	1,5%	-15,1%	1,0%	
<i>Construction</i>	5,5%	-9,0%	8,3%	

## 1.6. LES SECTEURS SUIVEURS ET RÉILIENTS

### ■ Les secteurs suiveurs, entraînés dans la baisse générale de l'activité

Secteurs	Poids PIB	Croissance 2020 et 2021		Commentaires
Ces secteurs, qui occupent des maillons clés des chaînes de valeur industrielles ou de la construction, amplifient traditionnellement le cycle économique (le PIB). Ils doivent se préparer à une récession sévère d'autant que la fermeture des commerces spécialisés bloque l'écoulement de la production après des ménages en aval. Ils auront dès lors très largement recours au chômage partiel.				
3- Les industries et services en amont ou aval des chaînes de valeur	21,8%	-6,0%	0,2%	Tous ces secteurs, ne seront pas confrontés aux mêmes périls. Certains métiers, du fait de leur spécificité ou d'éléments liés à leur modèle d'affaires et de facturation, amortissent le choc, à l'instar de certains SAE (services de sécurité et nettoyage, de comptabilité, services d'analyse, essais et inspections techniques ou services juridiques), l'énergie, les réseaux d'eau potable et d'assainissement, la collecte et le traitement des déchets, la pharmacie. D'autres prennent le choc de plein fouet : intérim, ingénierie, conseil, restauration collective, événementiel, matériaux, etc.
Services aux entreprises	14,1%	-5,8%	-0,6%	
Les autres industries (hors IAA)	5,4%	-7,1%	2,1%	
Utilities, secteurs de l'énergie et de l'environnement	2,3%	-4,3%	-0,1%	

### ■ Les secteurs résilients ou contra-cycliques, stabilisant à court terme

Secteurs	Poids PIB	Croissance 2020 et 2021		Commentaires
Ces secteurs sont stabilisants. Soit par convention comptable : leur valeur ajoutée est estimée sur la base des coûts engagés (services administrés, santé, éducation) ou estimée de façon conventionnelle (à l'exemple des loyers fictifs imputés des ménages propriétaires). Soit parce que leur activité est stimulée par le contexte de crise à brève échéance : télécommunications, certaines opérations bancaires, IAA, etc.				
4- Services administrés et secteurs contra-cycliques	49,1%	1,2%	1,0%	Même si certains des services administrés sont à l'arrêt (éducation ou certains guichets publics par exemple), ils continuent à contribuer positivement à la croissance. La mobilisation de moyens supplémentaires sur la santé peut marginalement accroître l'activité dans ce secteur.  Du côté de la sphère marchande, quelques rares segments bénéficient de la crise : la branche communication dopée par le confinement et le télétravail, de même que la part des IAA, qui s'adresse au circuit du commerce de détail.  Certains segments n'en sont pas moins négativement impactés (les médias, du fait de la chute des recettes publicitaires, les activités Foodservice des IAA, destinées à la restauration, l'activité des agences immobilières, du fait du gel des transactions dans l'ancien etc.)
Les services administrés	22,1%	1,1%	0,1%	
La filière alimentaire	3,7%	-0,1%	0,2%	
Les services financiers	4,5%	2,6%	2,2%	
Services immobiliers	12,4%	-5,4%	0,7%	
Information et télécommunication	0,6%	5,3%	2,1%	

# LES CONSÉQUENCES POUR LES INDUSTRIES DE SANTÉ

Pour analyser les secteurs des industries de santé, nous avons notamment pris en compte les secteurs, les typologies d'acteurs ou les marchés suivants :

- Le marché du diagnostic in vitro
- Les laboratoires pharmaceutiques
- Les medtechs
- Les biotechs en France et dans le monde
- Le marché des biosimilaires
- Les sociétés de recherche sous contrat (CROs)
- Le marché du matériel de laboratoire
- Le marché du médicament hospitalier
- Le façonnage pharmaceutique
- Le marché de la minceur
- Le marché de l'automédication
- Les dispositifs médicaux implantables
- Le marché de l'imagerie médicale
- Le marché de la dermocosmétique
- Les équipements et appareils médicochirurgicaux
- Le marché des compléments alimentaires
- Le marché des prothèses et des implants dentaires
- Les médicaments génériques
- Le marché de la nutrition clinique



## À RETENIR

- 1 L'activité des industries de santé repose principalement sur des fondamentaux structurels peu sensibles aux aléas conjoncturels. Au sein de la crise actuelle, la filière démontrera une nouvelle fois sa résilience avec une croissance moyenne comprise entre 2% et 3%.
- 2 La crise sanitaire du Covid-19 puis la période post-crise auront toutefois des effets inégaux sur les secteurs des produits de santé compte tenu de leur hétérogénéité. Les segments des médicaments remboursables, du matériel médical et du diagnostic *in vitro* apparaissent comme les mieux armés pour traverser cette crise étant donné leur rôle « stratégique » dans le contexte actuel et une demande relativement incompressible.
- 3 Mieux, ils vont bénéficier d'un gain d'activité de plusieurs semaines pendant cet épisode pathologique (stocks préventifs de médicaments et de matériel par les établissements de santé, politique de dépistage du covid-19, etc.).
- 4 La période sera davantage synonyme de turbulences pour d'autres pans de la filière, notamment les produits associés au bien-être (compléments alimentaires, dermocosmétique, médicaments OTC) ou encore devenus inaccessibles pour des raisons de fermeture temporaire des points de vente / cabinets de praticiens (optique, auditif, dentaire, etc.).
- 5 Ce « trou d'air » s'estompera toutefois rapidement avec la fin du confinement. Tous les compartiments ne seront toutefois pas logés à la même enseigne. Le rebond de sortie de crise concernera essentiellement les industries qui ont subi des annulations de commandes en raison de reports d'interventions médicales ou de fermeture temporaire des circuits de distribution.
- 6 Cet épisode épidémique offre à moyen terme plusieurs opportunités pour la filière, à commencer par le développement de solutions de prévention, de dépistage et de traitement. Cette crise sanitaire met également en avant les risques importants de tensions sur les approvisionnements de certains équipements et de matières premières en provenance d'Asie (possibles relocalisations) ou encore du sous-financement des établissements hospitaliers (augmentation des capacités d'investissement).

## 2.2. L'IMPACT SUR LA DEMANDE

## Une filière globalement préservée

Reposant sur de solides moteurs structurels (facteurs sociodémographiques principalement), les industries de santé font figures de secteurs amortisseurs au sein d'une économie mise à genou par la pandémie de Covid-19. Bien sûr, tous les pans de cette industrie ne seront pas logés à la même enseigne. D'un côté, les produits résilients (médicaments remboursables, produits de diagnostic *in vitro*, équipements et matériel médical, etc.) tireront parti d'une demande difficilement compressible et bénéficieront même d'un effet d'aubaine pendant cet épisode pathologique (stocks préventifs de médicaments et de matériel par les établissements de santé, politique de dépistage du covid-19, etc.). De l'autre, certaines catégories sont plus exposées à une chute de la demande pendant la gestion de la crise. Il s'agit principalement des produits associés au bien-être distribués en BtoC (compléments alimentaires, dermocosmétique, médicaments OTC) ou encore devenus inaccessibles pour des raisons de fermeture des points de vente / cabinets de praticiens (optique, auditif, dentaire, etc.).

Principaux moteurs de la demande de produits de santé	Commentaires
<b>Les facteurs sociodémographiques</b>	Les marchés de la santé reposent sur des facteurs structurels porteurs qui alimentent sa croissance : vieillissement de la population, prévalence croissante de l'obésité, des troubles cardio-vasculaires et du diabète, etc. Malgré la surmortalité liée au Covid 19, ces éléments ne seront pas démentis dans le futur.
<b>L'environnement épidémiologique</b>	La pandémie de Covid-19 et la préparation à l'afflux de malades dans les établissements de santé se traduisent par la constitution de stocks préventifs de médicaments, de matériel courant et d'équipements de réanimation. Les produits de diagnostics <i>in vitro</i> (immunologie infectieuse), les antipyrétiques ou encore les appareils d'assistance respiratoire figurent parmi les principaux concernés. Cette très forte augmentation de la demande bénéficie aussi bien aux fabricants nationaux qu'aux importateurs et s'étalera sur plusieurs semaines avant de retomber à des niveaux plus « classiques ».
<b>Les investissements des établissements de santé</b>	La période post-crise sanitaire va s'avérer critique pour les acteurs positionnés sur les équipements médicaux lourds, imagerie médicale en tête. Déjà exsangues, les établissements vont donner la priorité à la préservation de leur trésorerie après avoir un peu plus creusé leur déficit pour assurer leur mission pendant cet épisode pandémique. Ils sacrifieront alors inéluctablement les dépenses d'investissement, y compris les plus importantes à court terme.
<b>La situation financière des ménages</b>	Compte tenu des mesures annoncées (comme le chômage partiel), le pouvoir d'achat des salariés sera en grande partie préservé. Il faut donc s'attendre à un retour à la normale sur les marchés BtoC une fois l'épidémie Covid-19 passée.
<b>La demande étrangère</b>	Les industriels des produits de santé réalisent une part importante de leur activité à l'étranger. Et la demande étrangère pour les productions nationales va se maintenir. Il s'agit de produits qui, par nature, sont insensibles aux aléas conjoncturels. Si la mise en place de règles protectionnistes sur certains produits de santé (respirateurs, chloroquine, etc.) a été exclue par la Commission européenne, d'autres pays pourraient toutefois être tentés de les mettre en place.

## 2.3. LA SEGMENTATION SECTORIELLE

### Une crise aux effets variables

La crise sanitaire du Covid-19 puis la période post-crise auront des effets inégaux sur les secteurs des produits de santé compte tenu de leur hétérogénéité. Avant d'évaluer la capacité de résistance et de rebond, il convient donc de bien différencier les trois grandes catégories de secteurs.

#### ■ Typologie des produits de santé face à la crise sanitaire

Les « protégés »	Les « non-indispensables »	Les secteurs « sous le choc »
<b>Exemples</b>  Médicaments remboursables Équipements et matériel médical Diagnostic <i>in vitro</i> ...	<b>Exemples</b>  Compléments alimentaires Dermo-cosmétiques Médicaments d'OTC stricts Imagerie médicale ...	<b>Exemples</b>  Dispositifs médicaux implantables Optique et équipements auditifs Dentaire
<b>Principales caractéristiques</b>  – Demande structurellement en hausse  – Effet d'aubaine observable dans un contexte de crise sanitaire	<b>Principales caractéristiques</b>  – Produits essentiellement dépendants des dépenses des ménages ou de lourdes décisions d'investissement des établissements de santé  – Pas d'effet de rattrapage pour ces activités une fois la crise sanitaire terminée	<b>Principales caractéristiques</b>  – Demande structurellement en croissance dans un contexte ordinaire  – Des produits soumis aux reports d'interventions médicales pendant la crise sanitaire ou à la fermeture des détaillants / cabinets de praticiens  – Effet de rattrapage pour ces produits une fois la crise sanitaire terminée

Source : Xerfi



## 2.4. LES CAPACITÉS DE RÉSISTANCE ET DE REBOND

### ■ Evaluation de la capacité de résistance et de rebond des industriels de la santé

Méthodologie : chaque critère est noté de 1 à 4, 1 indiquant une faiblesse et 4 une force/capacité importante

Critères d'évaluation	Scoring	Commentaires
<b>Santé (économique et financière) des entreprises <u>avant la crise</u></b>	4	Les industriels de la santé affichent majoritairement des niveaux de marges élevés sur moyenne période sur des marchés structurellement dynamiques.
<b>Degré de continuité de l'activité <u>pendant la crise</u></b>	3	<p>L'industrie de la santé est une filière stratégique. Les plus gros pans (médicaments, matériel, diagnostic <i>in vitro</i>, etc.) ont mis en place des plans de continuité et aucune rupture n'est à déplorer. À moyen terme se pose toutefois la question de la sécurisation des approvisionnements (principes actifs essentiellement) si les pays asiatiques tardent à sortir de la crise sanitaire et à redémarrer leurs activités industrielles.</p> <p>La situation est davantage à nuancer pour les acteurs positionnés sur le matériel dentaire, l'optique et les équipements auditifs qui ont dû opter pour une suspension d'activité. Les cabinets de chirurgiens-dentistes, les centres dentaires ainsi que de nombreux opticiens et audioprothésistes ont décidé de fermer pendant le confinement.</p>
<b>Importance des effets de rattrapage <u>post-crise</u></b>	1	Les effets de rattrapage seront très limités sur la filière santé. Ils concerneront essentiellement les compartiments de marché qui ont subi des annulations de commandes en raison de reports d'interventions médicales ou de fermeture des circuits de distribution.
<b>Opportunités de croissance <u>liées à la crise ou post-crise</u></b>	4	<p>L'émergence du covid-19 ouvre tout un nouveau pan de recherche dans la prévention, le dépistage et le traitement pour les entreprises de santé. Certains champions nationaux ont d'ores et déjà annoncé leurs avancées (Sanofi, BioMérieux, etc.). Les risques de pénurie pesant sur les approvisionnements en provenance d'Asie de certains équipements (assistance respiratoire) et matières premières (principes actifs) tendent à réorienter le <i>sourcing</i> sur des acteurs locaux, leur conférant des opportunités pour pérenniser ces nouvelles relations d'affaires.</p> <p>Aussi, la mise en évidence des moyens limités des établissements de santé pour assurer leur mission n'exclut pas une révision à la hausse du financement du plan Hôpital public annoncé fin 2019.</p>
<b>Synthèse</b>	-	Dans le cadre de la crise sanitaire, les industries de santé sont globalement préservées. Mieux, certains pans de la filière bénéficient d'un gain d'activité qui va s'étaler sur plusieurs semaines. Une fois, la pandémie passée, la majorité des marchés renoueront avec un rythme de croissance comparable aux précédents exercices et assis sur les traditionnels moteurs structurels de la demande. À moyen terme, cet épisode pathologique ouvre même des opportunités de croissance (mise sur le marché de produits innovant, réorganisation du <i>sourcing</i> , éventuel plan d'investissement à l'hôpital).

Source : Xerfi